

ВОПРОС ЖИЗНИ И СМЕРТИ

Давайте поговорим о тех, кто еще надеется на государство. Если и говорить о финансовых пирамидах, с которыми нашим гражданам пришлось столкнуться, то самой глобальной из них была даже не деятельность МММ и ее одноименных сиквелов, самым каноничным примером стала именно государственная солидарная пенсионная система, причем во всем мире. Пусть и создана она была государством непреднамеренно (ну кто из нас думал, что «коммунизм» не наступит, жить станет сложнее, рождаемость сократиться и т. д.) Тем не менее, как и любая финансовая пирамида, эта система обречена на банкротство, наступающее тогда, когда поступлений от основания пирамиды (в нашем случае от очередного работоспособного поколения граждан) недостаточно для выполнения финансовых обязательств по отношению к предыдущему уровню пирамиды (пенсионерам).

Старение населения и увеличение продолжительности жизни людей во всем мире привело к необходимости пенсионных реформ и пересмотра отношения населения к этому вопросу. Уже сейчас любой работающий гражданин в развитом государстве, в большинстве своем, полагается в первую очередь на себя, а потом на государство и работодателя, поэтому чаще



Инна Белянская

Начальник Департамента
по развитию
дистрибьюторской сети
МетЛайф Алико

всего и получает при достижении пенсионного возраста пенсию сразу из трех источников – государственного «пособия» (и это самое правильно подобранное слово исходя из размера такой выплаты), накоплений за счет отчислений работодателя и собственных накоплений (как я уже писала, в основном в компаниях страхования жизни). Мы и в понимании, и в осознании сложившейся ситуации значительно отстаем, но вывод напрашивается тот же – думать о пенсии нужно уже сейчас, позаботиться о ней нужно самому. Понять, как это сделать помогут уже существующие финансовые консультанты. Компании, с которыми это можно сделать уже существуют на рынке не первый год, а их материнские компании уже не первое столетие обеспечивают пенсионное накопление и финансовую защиту населению во многих странах по всему миру. Все готово, нужно только принять это решение.





Что можно сказать суеверным, тем, которые боятся страховать свою жизнь и здоровье, так как «вот сосед застраховал жизнь на случай смерти от несчастного случая, и разбился на машине через 2 года», так сказать «наврочив». При этом как то на ум не приходит, что 99,9% «соседей» и «соседей соседей», погибших в результате ДТП, жизнь свою не страховали и это их не уберегло от того же исхода. И как каждая из этих семей справлялась самостоятельно в материальном плане с потерей в доме «кормильца», и что пришлось продать, одолжить, заложить, потерять - об этом, как говорится, «история умалчивает». А зря.

Кстати, как ни парадоксально, именно советы «друзей и соседей», чаще всего негативные, перевешивают в пользу того, чтобы договор страхования не заключать и финансовому консультанту не верить. Вот только когда в семье случается беда со здоровьем кого-то из членов семьи или уходом из жизни «кормильца», ну или другая, «чисто уже украинская беда», - выход на пенсию, эти соседи не спешат безвозмездно (да даже и не безвозмездно) помогать деньгами семье, которая послушалась их «умного» совета. И семья остается один на один не только с моральной, но и материальной утратой. А ведь за какие-то несколько гривен в день, отложенных на СВОЙ счет в компанию страхования жизни, этого можно избежать.

Есть категория людей, которые надеются, что ничего не произойдет. Как бы это жестко не звучало, человек либо жив, либо умер, либо здоров, либо болен. Иного не дано. Сейчас отбрасываем морально-психологический аспект и говорим только о материальных вещах – при этом жить мы можем хорошо (читайте – обеспечено) или плохо (читайте – существовать), мы можем стать здоровыми (читайте – у нас есть средства на лечение), либо мы будем жить как в шутке «плохо, но не долго». И даже если человек стал инвалидом и вылечить его нет возможности, он может продолжать жить дальше, либо покончить жизнь самоубийством, чтобы не владеть жалкое существование и не быть обузой.



У человека есть две основные проблемы – прожить очень мало и прожить очень долго, которые он может решить только посредством заключения договора страхования жизни. Прожить очень мало – это значит преждевременно покинуть этот мир, оставив несовершеннолетних детей, супруга/супругу, родителей без средств к существованию либо с «прожиточным минимумом». Прожить очень долго – это значит выйти на пенсию и долгие годы испытывать этот «прожиточный минимум» на себе.

На этапе жизненного пути наряду с хорошим происходит и другое – мы попадаем в больницу, болеем, нам делают операции, серьезные и не очень,

происходят несчастные случаи. Все эти вопросы, а иногда это вопросы «жизни и смерти», нам нужно решать. Самый простой способ их решения, которым пользуется население развитых стран – подумать о них заранее, путем заключения договора страхования жизни, который позволяет за небольшую плату финансово защитить себя и свою семью от рисков при жизни и в случае смерти. Согласно условиям такого договора, откладывая регулярно 1/10 своего ежемесячного дохода, можно обеспечить свою безбедную старость в будущем. Вдумайтесь, даже срок жизни и тот можно продлить. И тут уже не западная, а украинская статистика говорит о том, что обеспеченный пенсионер живет на 10 (!) лет дольше, чем необеспеченный. И дело здесь не только в том, что обеспеченный пенсионер может себе позволить более дорогие лекарства (или лекарства, в принципе), платное лечение, профилактику в санаториях и т. п., а в том, что, перефразирую – «жить – хорошо, а хорошо жить хочется как можно дольше».

Совет всем – опасаясь того факта, что компания страхования жизни – финансовая пирамида, вы сами становитесь заложником (наивным вкладчиком и обманутым участелем) своей собственной финансовой пирамиды! Ведь всю жизнь мы «вкладываем» свой доход наряду с необхо-

димыми вещами, в «брендовые китайские» шмотки, более новую модель телефона, сигареты, азартные игры и прочее, а потом почему-то надеемся получить что-то взамен, когда приходит необходимость «платить по счетам».

Несколько страховых аксиом, над которыми стоит подумать: «Страхование жизни нужно всем», «Страхование жизни прекратит свое существование, только когда умрет последний человек, который кого-то любит и заботится», «Страхование жизни нельзя купить тогда, когда оно нужно, о нем нужно думать заранее». Решение вопроса жизни и смерти за вами.

Джон Аксел Бромлей, генеральный директор «MetLife Alico Украина»: Я родился и вырос в Соединенных Штатах Америки. Когда мне было 23 года, отец попал в автомобильную аварию, в которой погибли два моих младших брата, а сам отец оказался в больнице с тяжелыми повреждениями головного мозга. Моя семья не была богатой, и, будучи старшим сыном, я знал, что на мне долг найти работу и оказывать поддержку матери и другим братьям и сестрам. Это означало, что мечте получить высшее образование не суждено осуществиться. Но этого не произошло. Я узнал, что мой отец позаботился о будущем, купив полис страхования жизни, и благодаря этому я смог завершить образование и по-

лучить степень бакалавра в области международных отношений и арабского языка, а со временем – две степени MBA и MIM. Более того, братья и сестры также смогли продолжить обучение. Даже моя мать вернулась в университет, окончила его и стала школьным учителем. Поэтому, я всегда испытываю особое чувство уважения к тем, кто продает страхование, и к тем, кто его приобретает. Ведь я знаю, как полис может изменить потенциально ужасную ситуацию и стать «спасительной нитью». Предлагая клиентам застраховать свою жизнь, я таким образом плачу долг тем, кто в свое время уберечь мою семью от больших финансовых трудностей.

Продолжение следует...



Клуб Cashflow приглашает вас посетить **тренинг-игру «Cashflow 101»**. Первая часть тренинга представляет собой тематический семинар, а вторая – бизнес-игру «Cashflow 101».

Что даст игра «Cashflow 101» ее участникам:

- Служащий по найму узнает, как ему стать финансово независимым;
- Предприниматель узнает, как увеличить масштаб деятельности и прибыли;
- Бизнесмен поймет, как расширить направление деятельности и рынки.

Чтобы уточнить информацию по дате, месту проведения и стоимости тренинга в Черкассах, Ивано-Франковске, Славянске и других городах Украины (клуб работает по всей Украине) позвоните или напишите нам.

Предварительная регистрация на тренинг является обязательной. Чтобы зарегистрироваться и получить ответы на интересующие вас вопросы звоните по телефону: **(096) 7219922, (063) 2202802** или пишите на почту: **victorsss85@gmail.com**

В подарок игра на DVD «Cashflow 101+202» на русском языке!!!

Ближайшие тренинги клуба Cashflow:

09.06.13 г.

«УПРАВЛЕНИЕ ЛИЧНЫМИ ФИНАНСАМИ. ЛИЧНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ОТЧЕТ. ОПТИМИЗАЦИЯ РАСХОДОВ». ТРЕНИНГ-ИГРА «CASHFLOW 101 И 202». г. КИЕВ

23.06.13 г.

«ВЫСОКОДОХОДНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В БИЗНЕС, НЕДВИЖИМОСТЬ, КУА, БИРЖУ АКЦИЙ». ТРЕНИНГ-ИГРА «CASHFLOW 101 И 202». г. КИЕВ

Тренер и ведущий:

Алексей Половинкин

Регистрация на семинаре: **11.45 ч.**

Время семинара: **12.00 ч. - 18.00 ч.**

Адрес: г. Киев, ул. Народного Ополчения, 1, оф.210. Севастопольская пл., в здании инвестиционной компании «Арт Капитал».

Стоимость участия:

Базовый курс (3 тренинга + игра) - 1000 грн.

Базовый курс (3 тренинга) - 800 грн.

Один тренинг (включает игру) - 400 грн.